

# GEZOCHT: ACCOUNT MANAGER (FULLTIME)

## Omschrijving functie:

Als Accountmanager onderhoud je veelvuldig contact met onze klanten en denkt strategisch en creatief mee. In overleg met creatie, (foto)studio en planning begeleid je de te ontwikkelen communicatie-uitingen. Je hebt strategisch en commercieel inzicht en bent in staat om het totale project te coördineren en aan te sturen vanaf conceptontwikkeling tot en met de uitvoering. Je hebt een helicopterview en weet de klant te overtuigen.

## Kerntaken en verantwoordelijkheden:

- Aansturen en coachen van vormgevers
- Inspireren en overtuigen van zowel klant als creatie met als doel de beste kwaliteit te behalen
- Pro-actief adviseren met als doel de klantrelatie te optimaliseren c.q. uit te bouwen.
- Zorgen voor een optimale samenwerking tussen account, creatie, studio en overige betrokkenen
- Signaleren van knelpunten in het (productie)proces en aandragen van oplossingen
- Voortgangsrapportage over lopende projecten, klantontwikkeling en bereikte resultaten
- Zorgdragen voor een correcte afwerking van het administratieve proces van de projecten (budgetbewaking, inkoop, offertes, orderbevestigingen, facturatie en contracten met leveranciers; met name drukkers)

## Jouw profiel:

- HBO of vergelijkbaar werk en denkniveau
- Minimaal 4 jaar werkervaring in soortgelijke functie
- Goed ontwikkeld commercieel denken
- Goede sociale en communicatieve vaardigheden
- Goed kunnen coördineren, organiseren en vooruitdenken
- Enthousiast, oplossingsgericht en stressbestendig
- In bezit van rijbewijs

Solliciteer online op [www.totalcreation.nl](http://www.totalcreation.nl)